





- ✓ **Más de 450m<sup>2</sup> de exposición**
- ✓ **Preparado para pruebas y testeos**
- ✓ **Formación sobre producto técnico**
- ✓ **Experiencia técnica integral**

## AMPLIA ZONA DE EXPOSICIÓN Y FORMACIÓN

Ampliamos el área de showroom con un **nuevo espacio de exposición y formación técnica** que completa una zona de presentación y muestra de sistemas y productos **Hidrotren**.

En esta recién inaugurada zona de exposición se encuentran diferentes sistemas y soluciones para poner en marcha instalaciones en sectores como el agrícola, agropecuario, piscina o riego, entre otros.

De las más de nueve mil **referencias** con las que trabajamos, en esta sala **se exponen las más representativas**, en sus diferentes medidas, ejemplos de algunas aplicaciones y variantes de gama.

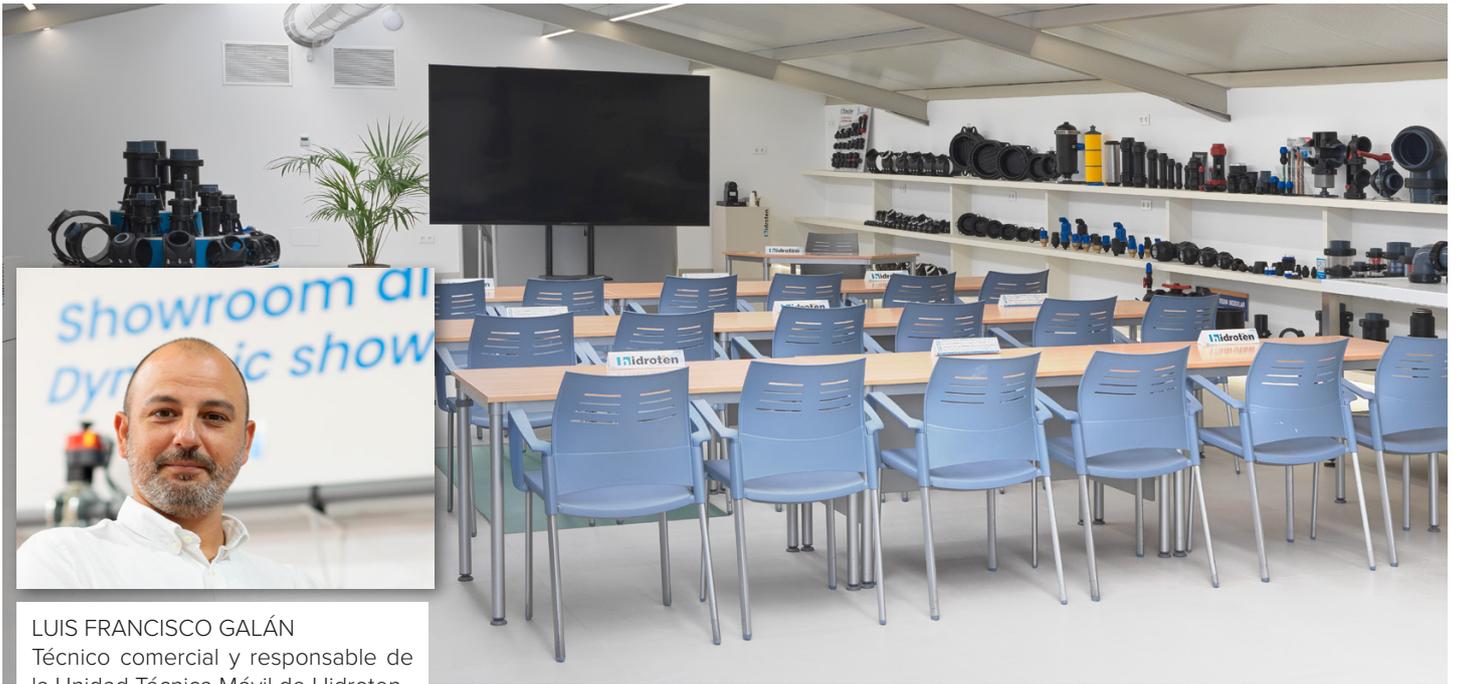
También se pueden encontrar las nuevas incorporaciones de la tarifa en una zona exclusiva dedicada para ello.

La principal funcionalidad de este nuevo espacio es la **formación técnica sobre productos y sistemas** de Hidrotren dirigido a profesionales y empresas del sector, asociaciones y colegios profesionales, estudiantes de carreras técnicas o superiores.

Esta **formación teórica se lleva a la práctica** en el showroom dinámico de Hidrotren, el cual se compone de una instalación real diseñada **con nuestro productos** y Netvitc System®, como sistema destacado y patentado.

Un tándem perfecto para una experiencia y formación técnica integral dentro del sector del agua.





**LUIS FRANCISCO GALÁN**  
Técnico comercial y responsable de la Unidad Técnica Móvil de Hidroten.

## “Formación y exposición de producto en un espacio único”

### ¿Con qué finalidad se crea este espacio?

Desde la fundación de **Hidroten en 1995**, la innovación y el desarrollo han sido pilares fundamentales en nuestra actividad diaria. La **familia Ten S.** fundó la empresa con la convicción de **introducir en el mercado productos innovadores.**

Un claro ejemplo es la cantidad de productos **“Únicos en el Mercado”** que desarrollamos cada año en nuestro departamento de I+D+i. Esto requiere un **continuo contacto con el mercado**, analizando todas las posibilidades y poniendo en valor el feedback de nuestros usuarios finales.

Además, gracias a las **experiencias recogidas por la Unidad Técnica Móvil (UTM)** en diversas instalaciones, estamos en constante contacto con la realidad de la profesión.

Por ello, hemos creado una exposición permanente en el que poder **transmitir y enseñar todos los pilares básicos** de nuestra empresa a través de nuestros productos, y promover el intercambio de experiencias y conocimientos entre Hidroten y sus actores principales.

También, nos parece importante transmitir, aquellos aspectos que nos hacen ser una de las principales referencias en la industria de la conducción de agua: **LA CALIDAD.**

Este nuevo espacio de exposición y formación complementa el showroom dinámico con pruebas reales de instalación.

### ¿Qué podemos ver o qué se muestra en esta sala de exposición?

En este espacio no solo estarás rodeado de nuestras familias de productos terminados, sino que también permite observar los procesos de fabricación. El **showroom de formación alberga todos nuestros sistemas**, como el SNS, el sistema NOTUB, el Sistema BISAGRA, las series “AIR” y “AIR L”, la Tecnología Slide System y las transiciones PVC-PE “Dual System”, desarrolladas bajo la Tecnología Netwell System.

### ¿Qué experiencia se lleva el profesional que nos visita?

En nuestra aula, **transmitimos el know-how del grupo** de expertos de Hidroten a instaladores y empresas dedicadas a la conducción de fluidos mediante accesorios termoplásticos. Realizamos jornadas formativas dinámicas donde la participación y el feedback de los asistentes son esenciales.

Estas jornadas no solo nos permiten recoger sugerencias para el desarrollo de nuevos productos, sino que también nos ayudan a mantenernos **flexibles y atentos a las necesidades del mercado y de nuestros clientes.** Las experiencias compartidas en estas sesiones, especialmente sobre temas que preocupan a instaladores de sectores como el riego, las piscinas y las industrias que utilizan agua son muy enriquecedoras para nuestra empresa.

### ¿Cómo se puede disfrutar de esta experiencia?

Solo tienes que ponerte en contacto con nuestros compañeros del departamento de marketing en la siguiente dirección de correo electrónico: **info@hidroten.es** o también puedes llamar al **965.114.282**

# [ AGENDA ] Visitas y jornadas

## VISITA COMUNIDADES DE REGANTES

Nos encantó recibir a las Comunidades de Regantes de **Villena, Sax, Monforte del Cid, Biar y BENEJAMA** para un recorrido completo por nuestras instalaciones, siendo una oportunidad única para sumergirse en nuestros procesos productivos.

Además de mostrarles con detalle nuestras más innovadoras **soluciones para el riego** y el tratamiento del agua **en una interesante jornada técnica**, también visitaron nuestro nuevo Showroom Dinámico. En nuestra mesa de montaje, nuestros técnicos les enseñaron una instalación basada en el sistema patentado por Hidrotén Netvitc System®

¡Nuestras puertas siempre están abiertas!



## ENCUENTRO DE PROFESIONALES ORGANIZADO POR GRUPO GESCO



Asistimos a FIFAE, la **III Feria de Innovación en Fontanería y Ahorro Energético** en Puente Tocinos, Murcia. Recibimos la grata visita de los responsables de la organización del evento y de multitud de **instaladores** de la zona y resto de localidades, interesándose en nuestras soluciones para el riego y el tratamiento del agua.

## JORNADA TÉCNICA CON NUESTRO CLIENTE HIDROCANTABRIA EN SUS INSTALACIONES

Amplia jornada de formación técnica para instaladores en la ciudad de Santander.

En esta jornada pusimos el foco de la formación en los sectores de **fontanería y piscina**. Durante una completa jornada en sus instalaciones, presentamos nuestros **productos únicos en el mercado**: innovación y desarrollo, como valor añadido del producto.



## FERIA INTERNACIONAL IFAT MUNICH

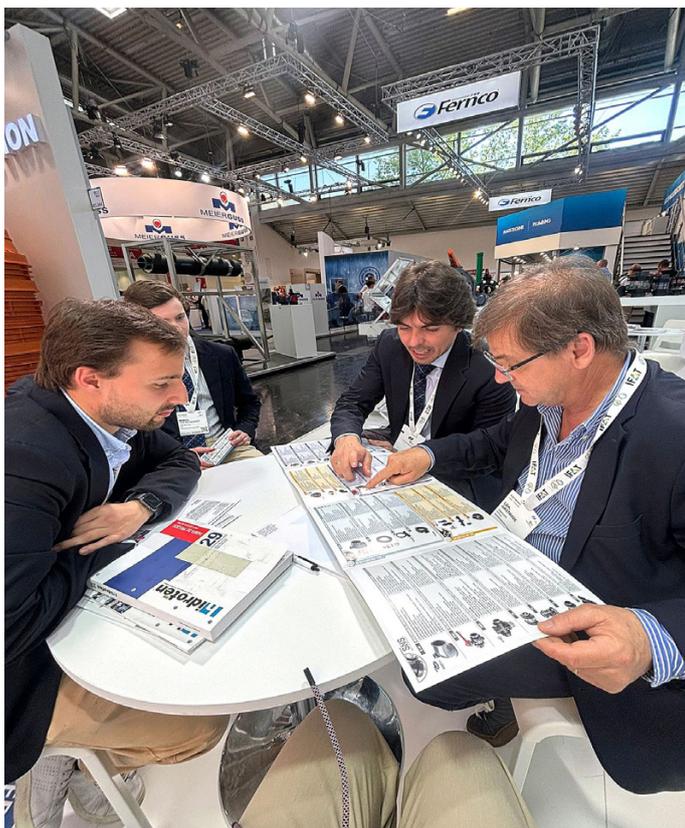


Un año más participamos como expositores en IFAT 2024, el **evento líder mundial** de infraestructuras y tecnologías ambientales, que se celebra en la ciudad de Munich.

Durante cinco intensos días de visitas, presentamos las **novedades más relevantes**.

Recibimos multitud de visitas de clientes y empresas del sector. Nuestro stand fue un espacio donde poder intercambiar impresiones y experiencias de diferentes tipos junto a profesionales y personal técnico.

Nuestro equipo ya está preparando la próxima edición del 2026 con ilusión y entusiasmo.



## XI FERIA DE PROVEEDORES AVALCO



El pasado 6 de junio presentamos nuestras últimas novedades en la XI Feria del **Grupo AVALCO**, que congrega a sus proveedores cada año en Madrid.

En esta undécima edición se ha conseguido el **aforo completo**, alrededor de 450 profesionales, entre socios y proveedores, que se han dado cita en este evento único.

La feria arrancó con la tradicional cena de gala: "una buena oportunidad para **fortalecer relaciones comerciales**."

## PARTNERS DAY GRUPO AÚNA



Nuestro equipo técnico al completo estuvo a pleno rendimiento el pasado mes de junio.

Nos trasladamos hasta la Fira de Cornellà (Barcelona) donde participamos en la Feria de **AÚNA Distribución**, un encuentro de los sectores de fontanería, clima, calefacción, material eléctrico y energías renovables.

Estuvimos atendiendo multitud de consultas y mostramos cómo sacarle el **mayor rendimiento a cada instalación**, gracias al sistema de unión mecánica **Netvitc System®**.



## JORNADA CON TRAGSA

En el mes de junio tuvimos una visita muy especial en **Hidroten**.

Nos encantó recibir al **Grupo Tragsa** para realizar un **recorrido completo por nuestras instalaciones**, siendo una oportunidad única para sumergirse en nuestros procesos productivos.

Además de mostrarles con detalle nuestras más innovadoras soluciones para el riego y el tratamiento del agua en una interesante jornada técnica, realizada en **el nuevo espacio expositivo y de formación**, también tuvieron la oportunidad de ver y montar una instalación real basada en el sistema patentado **Netvitc System®**, que permite unir elementos entre sí de forma rápida y sencilla.



## CALENDARIO DE FERIAS INTERNACIONALES 2024



HALL 2 STAND 270

21 al 24 octubre

41ª edición de SAUDI Agriculture, una exposición sobre agricultura, alimentos, acuicultura, embalaje y agonegocios.

*\*Fechas sujetas a posibles cambios por parte de sus organizaciones.*



PENDIENTE STAND

6 al 10 noviembre

Exposición Internacional de Máquinas para la Agricultura y la Jardinería.



PENDIENTE STAND

19 al 22 noviembre

Evento sobre piscinas, Wellness y spa que reúne fabricantes, distribuidores, instaladores, etc.



**NOVEDAD**

VÁLVULA "COMPACT" R/H MOTORIZADA



## ELEVAMOS EL NIVEL DE AUTOMATIZACIÓN

Elevamos el nivel de automatización dentro de nuestra destacada línea de **válvulas "Compact"**. Esta innovación introduce nuevas prestaciones a estas válvulas, que ya destacan por su gran polivalencia.

La capacidad de motorización permite a las válvulas "Compact" entrar en una parte del mercado en continuo crecimiento, como es la automatización.

Al estar **fabricadas íntegramente en PPFV**, destacan por su gran resistencia a condiciones climáticas adversas, como

la exposición a rayos UV y heladas. Su resistencia química y mecánica sobresaliente, las convierte en la solución ideal para **aplicaciones en entornos agrícolas e industriales**.

**Ventajas** destacadas de las válvulas "Compact":

- Exclusivo conjunto **bola/vástago SIMET**, que disminuyen el rozamiento en su maniobra, aportando gran durabilidad.
- Juntas tóricas en **EPDM**, con opción FPM.
- Presión nominal **PN 16**.
- Resistencia a altas temperaturas.

# HERRAMIENTAS PARA TUS PROYECTOS



Encontrarás nuestra Tarifa 29 en formato PRESTO (programa de gestión de costes para Edificación y Obra civil más difundido) y BC3 (formato de Intercambio Estándar de Bases de Datos de Construcción), necesario para proyectistas, arquitectos, ingenieros... a la hora de realizar sus proyectos, compatible con los principales programas de mediciones y presupuestos: Presto, Menfis, Cype (Arquímedes).

**La tarifa de Hidrotén en formato PRESTO consta de 5 apartados:**



Se trata de una herramienta tecnológica para la gestión de proyectos, a través de un modelo digital 3D, que reduce costes, acorta tiempos de diseño y producción y mejora la calidad de los proyectos de ingeniería, arquitectura y construcción. Hemos generado familias BIM en formato Revit® para aquellos profesionales que ya trabajan con esta metodología.



## CONCURSO DE DIBUJO INFANTIL EN COLABORACIÓN CON MUNDOMAR

En esta edición, en colaboración con **Mundomar** y donde **han participado casi 300 pequeños artistas**, hemos podido comprobar el enorme compromiso y visión de nuestras futuras generaciones sobre la importancia de la preservación de nuestros océanos y recursos naturales.

La ganadora de este año, Brenda Sofía L.R., tiene 12 años y ya plasmaba toda su creatividad desde los tres. Una edición muy reñida.

**¡Premiada con entradas MUNDOMAR!**

## ENCUENTRO FP E INDUSTRIA: COMPROMISO SOCIAL Y FUTUROS TALENTOS

Éxito total. Así se puede calificar la pasada jornada de FP e industria, celebrada el 23 de mayo en el **Centro de Congresos de Elche (Alicante)**.

Hidroten, como empresa del sector industrial de la zona de Levante, participó activamente en este evento, cuyo objetivo principal fue **conectar la demanda laboral con la oferta formativa**.

Con la presencia de una **veintena de empresas** y organizado por el Instituto Cayetano Sempere, este encuentro buscó dar a **conocer las necesidades del mercado** en términos de personal y presentar los programas de Formación Profesional (FP) con mayores oportunidades laborales

**"Construyendo caminos para el talento".**



### HIDROTEN, S.A.

Pol. Ind. Pla Vallonga, c/ Agua 28  
03006 ALICANTE (España)

Tel.: (+34) 965 114 282  
Fax: (+34) 965 114 862

S.A.T.C.: (+34) 966 105 888

comercial@hidroten.es  
export@hidroten.es  
publicidad@hidroten.es  
prescripcion@hidroten.es

<https://www.hidroten.es>  
<https://showroom.hidroten.com>

